

# Referenzen

smeyers

Immobilienmanagement



## Anja Meyer, Geschäftsführerin

### smeyers AG, Emmen/Schweiz

Die smeyers AG hat sich für die FlowFact CRM Software entschieden, weil alle Daten und Informationen konzentriert abrufbar sind. Wir profitieren von mehr Effizienz im Arbeitsalltag. Die Wiedervorlage gewährleistet, dass die Interessenten für ein Objekt regelmäßig gepflegt werden. Die Aktivitätenliste gibt eine komplette Übersicht über die durchgeführten Maßnahmen und die vorhandenen Interessentenkontakte. Unsere Kunden können schneller und von jedem Kollegen betreut werden, da alle Aktivitäten jederzeit nachvollziehbar sind.



## Daniel Candrian, Geschäftsführer

### Candrian Treuhand, Schöfflisdorf/Schweiz

Ich wusste gar nicht, dass das Programm so viel kann. Was es wirklich kann, habe ich erst bei dem „Start Off“-Training gemerkt. Das, was uns in dem Seminar vermittelt wurde, war wirklich der „Hammer“: Hilfreiche Inputs, nette Kontakte mit anderen Teilnehmern und gutes Informationsmaterial. Endlich kann ich das Programm so anwenden, wie ich mir das vorgestellt habe – und noch viel mehr. Ich werde mit Sicherheit noch weitere Trainings bei Ihnen besuchen.

FRÜH IMMOBILIEN



## Marco Früh, Geschäftsleitung

### Früh Immobilien & Partner GmbH, Wallisellen/Schweiz

Mir gefällt die Größe unserer Unternehmung. Wir sind erfolgreich, weil unsere Kunden unsere Arbeit schätzen. Dennoch wollen wir uns weiter verbessern und wachsen, aber unser Wachstum soll über eine Effizienzsteigerung erreicht werden. Auf FlowFact wurden wir in 2001 aufmerksam, als das Produkt in der Schweiz noch nicht aktiv vertrieben wurde. Nach den ersten Kontakten zum Schweizer FlowFact Team war für uns klar: Das ist unsere Lösung! In Rekordzeit ist das System an unsere Bedürfnisse angepasst aufgesetzt worden, und ich bin überrascht, wie schnell sich FlowFact in unserer Verkaufsabteilung durchgesetzt hat.



## Fabio Fontana, Mitglied der Geschäftsleitung

### Ritter Immobilien Treuhand AG, Schaffhausen/Schweiz

Dank der FlowFact CRM Software kann die Ritter Immobilien Treuhand AG ihre Arbeitsabläufe strukturierter und auf schnellerem Weg gestalten und ausführen. Auf diese Weise können wir unverzüglich auf die Kundenwünsche eingehen. Wir sind vollumfänglich von der Software überzeugt und empfehlen diese auch gerne weiter.

Doris Bader.  
domba handels ag



**Oliver Bader, Mitglied der Geschäftsleitung**

**Domba Handels AG, Luzern/Schweiz**

Als Informatiker war es mir ein grosses Anliegen, das beste Produkt für unsere Unternehmung zu finden. Nach langer und gründlicher Evaluation haben wir uns für FlowFact entschieden. Es war die einzige der geprüften Branchenlösungen, welche in der Grundauführung die meisten unserer Bedürfnisse abdeckte. Den Ausschlag hat für uns jedoch die Möglichkeit gegeben, FlowFact mit kleinstem Aufwand auf die spezifischen Bedürfnisse unserer Firma anzupassen. Heute ist FlowFact und die damit einhergehende Effizienzsteigerung aus unserer Unternehmung nicht mehr wegzudenken. Die FlowFact AG ist uns während des ganzen Prozesses mit beispiellosem Einsatz zur Seite gestanden.

**gribi theurillat**  
Basel - Liestal - Laufen - Frick



**Werner Gysler, Vizedirektor Immobilienvermarkter**

**gribi theurillat AG, Basel/Schweiz**

Mit Einführung von FlowFact in unserem Betrieb erhielten wir eine verbesserte Übersicht über die Kontakte mit den Auftraggebern sowie den Kauf- und Mietinteressenten. Die Auftraggeber können so regelmäßig und umfassend über die einzelnen Aktivitäten informiert werden. Ebenfalls sind auch Kollegen der Unternehmung in der Lage, Einsicht zu nehmen und Informationen /Auskünfte, zum Beispiel im Fall von Ferienabwesenheit etc. zu erteilen. Wir können FlowFact mit gutem Gewissen weiterempfehlen.



**Claude Ginesta, Geschäftsführer**

**Ginesta Immobilien AG, Küsnacht/Schweiz**

Wir lieben das Besondere! Getreu unserem Claim wählen wir auch unsere Software und haben uns daher für FlowFact CRM entschieden. FlowFact gewährleistet dank der genialen Verknüpfungslösung, dass jede/r Mitarbeiter/in bei jedem Objekt, Verkäufer und Interessent immer auf dem aktuellsten Stand der Informationen ist. Effizienz ist auch dank integriertem E-Mail-Tool, den diversen direkt verknüpfbaren Vorlagen zum Verfassen von Briefen, Inseraten, Rechnungen etc. absolut gegeben. Sowohl als Marketing- als auch als Controlling-Instrument bietet FlowFact genau das, was wir uns wünschen.

**homegate.ch**



**Heinz M. Schwyter, Leiter Immobiliendienstleistungen**

**homegate AG, Adliswil/Schweiz**

Mit FlowFact steht den Schweizer Immobilienmaklern eine ausgereifte Software zur Verfügung, welche den gesamten Geschäftsprozess unterstützt. Da war es für uns nahe liegend, dieses Produkt selber einzusetzen. Gerade für unsere dezentrale Verkaufsorganisation ist der Zugriff von unterwegs auf die vollständigen Kundendaten sehr wertvoll. Immer mehr Kunden von homegate.ch entscheiden sich für FlowFact Immobilien CRM und profitieren somit vom einfachen Datentransfer direkt aus dem System in unsere Datenbank. homegate.ch und FlowFact – ein starkes Team für die Schweizer Immobilienwirtschaft.