

Neues FlowFact 2010 führt zu optimierten Arbeitsabläufen und mehr Erfolg

Das neue Update FlowFact 2010 des CRM-Herstellers FlowFact AG wartet mit vielen Neuheiten und Verbesserungen für FlowFact-Kunden auf. Strukturierte Prozesse, ein umfassender Überblick im Unternehmen sowie eine bessere Immobilienvermarktung führen zu mehr Umsatz und steigendem Unternehmenserfolg. „Besonders hervorzuheben ist das FlowFact Process Management. Mit der Integration von Geschäftsprozessen in die CRM-Software setzt FlowFact 2010 neue Maßstäbe im Kundenbeziehungs- und Organisationsmanagement. Unternehmen optimieren ihren Geschäftsalltag und sichern sich kontinuierlichen Erfolg“, erläutert Klaus Kappert,

Vorstandsvorsitzender der FlowFact AG. In die CRM-Lösung integrierte und vordefinierte Prozesse sind präzise auf die Arbeitsabläufe von Maklern und Immobilienverwalter abgestimmt und können leicht an die individuellen Unternehmensabläufe angepasst werden.

Die Automatisierung vorgefertigter Geschäftsabläufe wie zur Immobilienvermarktung, zum Vertragsabschluss oder einem Handwerkerauftrag spart Unternehmen Arbeitszeit sowie Kosten und sichert eine gleichbleibend hohe Arbeitsqualität. Denn Mitarbeiter werden automatisch an zu erledigende Aufgaben erinnert, sie konzentrieren ihre

knappen Ressourcen auf die wichtigen Aufgaben und erhöhen so Effizienz und Service. Zahlreiche weitere Funktionen erleichtern das Leben eines Maklers oder Immobilienverwalters. Beispielsweise erhalten Makler mit dem „Makler Cockpit“ einen Überblick über die wichtigsten Kennzahlen ihres Unternehmens in Echtzeit. So erkennen sie jederzeit auf einen Blick, wie die Umsatzentwicklung oder das Vermarktungspotenzial von Objekten ist. Zudem enthält das Software-Paket Funktionen, die eine schnelle Objektvermarktung fördern, die Zufriedenheit von Auftraggebern steigern und durch optimierten Interessentenservice mehr Erfolg erzielen.

Einführung

Adressen

Kalender

Objekte

Multimedia - Exposés

Selektion - Angebot

Wiedervorlage

E-Mail

FAQ - Häufig gestellte Fragen

Kontakt

Klicken - Besichtigen - Testen = Professioneller makeln

44 Tage testen [Hier testen](#)

Erfolgcoaching

Ohne Zeitverlust mit Ihrer Arbeit starten: In wenigen Minuten Kontakt- und Objektdateien importieren und los geht's! Erfahrene Success ManagerInnen unterstützen Sie in der Testphase.

[Video zeigen](#)

Zufriedene Kunden

- Sie können schnell auf Kundenanfragen reagieren, da Sie mit FlowFact eCRM direct mobil arbeiten.
- Sie finden schnell das passende Objekt für Ihre Kunden durch intelligente Selektionen.
- Professioneller Auftritt beim Kunden dank einheitlicher Exposés- und Mail-Vorlagen.

Büro für unterwegs

Ihr Büro ist da, wo Sie es brauchen.

Sie können auf Ihrem iPhone überall auf sämtliche Immobiliendaten wie Bilder, Grundrisse und Exposés zugreifen. Indem Sie ortsunabhängig und schnell auf Anfragen

[Video zeigen](#)