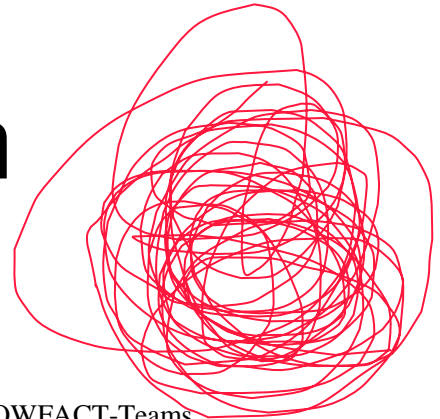


Kurz vor knapp.

Abschlussarbeiten



Studium fast vorbei und noch kein Thema für die Abschlussarbeit?
FLOWFACT hilft weiter!

Die FLOWFACT als Praxispartner. Als Mitglied auf Zeit des FLOWFACT-Teams bearbeitest du dein Thema, wirst dabei aktiv unterstützt und wirkst begleitend in Teilbereichen operativ mit, um die Auswirkungen deiner These zu erleben.



Studium	Thema	Abteilung
Informatik	Evaluierung und prototypische Implementierung einer Sprachsteuerung für ein CRM System. Beispiel: Versende ein lang Expose an Frau Meyer für Objekt 4711.	Research & Development
Informatik	Implementierung einer künstlichen Intelligenz zur automatisierten Terminfindung. Beispiel: Ein Bot hat Zugriff auf eigenen Kalender und Mailt mit Interessenten und plant Besichtigungstermine sinnvoll, vielleicht sogar Routenoptimiert.	Research & Development
Informatik	Einen Chatbot der direkt Informationen auf dem interaktives Exposé bereitstellt. Natural language mäßig.	Research & Development
Informatik	Wenn der SalesAutomat Fragen hat (beispielsweise "darf ich Ihnen am 04.01. einen Termin um 18 Uhr eintragen?" oder "gibt es beim Kaufpreis noch Spielraum?", dann ruft er den Makler auf seinem MobilTelefon und holt sich eigeninitiativ die benötigten Informationen von ihm ein.	Research & Development
Informatik	„Entwicklung eines Plugins für OpenOffice, welches dem Benutzer hilft Dokumente einfach und fehlerfrei zu individualisieren“	Research & Development
BWL/Design/ Immobilien- wirtschaft	Herausstellen der Besonderheiten im Online Marketing von Immobilienunternehmen. Welche Rolle spielen Automation, Portale, die eigene Webseite, Landingpages? Wie verändert sich die Rolle von klassischem Marketing	Marketing

	wie Empfehlung, Postmailings?	
BWL/Wirtschafts informatik /Immobilien- wirtschaft	Welche Marktentwicklung ist in den nächsten 5 Jahren für Immobilienunternehmen (bis 7 MA) zu erwarten, Erforschung der Trends und Tendenzen zum Arbeiten in Netzwerken/Einkaufsgemeinschaften/Franchise	Marketing/ Sales
BWL/Wirtschafts informatik /Immobilien- wirtschaft	Untersuchung und Optimierung der erfassten Kündigungsgründe durch Nutzung Software zur Kündigungswahrscheinlichkeit, Erarbeitung eines praktischen Leitfadens zur Kündigerpevention	Marketing/ Sales
BWL Immobilien- ökonomie	Monetäre Vorteile von CRM in Unternehmen – Quantifizierbarer Nutzen eines CRM Tools in der Immobilienwirtschaft	Marketing
BWL Immobilien- ökonomie	Was bewegt Immobilienunternehmen (MRE) die Software zu wechseln? Was hält sie davon ab? Umfragen, Auswertung, Ableitung Ansprachen	Marketing
BWL Wirtschafts- informatik	Messung der Effizienz eines Maklers durch Einführung einer Maklersoftware" Vorher / Nachhervergleich inkl. Prozesskosten / Wirtschaftlichkeitsbetrachtung / Return on Invest (ROI) oder Total Cost of Ownership (TCO)	Sales Operations
BWL Wirtschafts- informatik	Churn prediction modelle: BI / Data Analytics Methoden zur Früherkennung von Kündigungen	Sales Operations
BWL Wirtschafts- informatik	Kundenbewertung: BI / Data Analytics Methoden zur Bewertung von Kunden	Sales Operations
Immobilien- wirtschaft	Digitalisierung und Disruption in der Immobilienwirtschaft: Wie verändert sich die Immobilientransaktion in der Zukunft? Wie disruptiv verändert sich die Immobilienwelt? Welche Digitalisierungen sind denkbar? Wie verändern sich die Berufe und Märkte?	Sales Operations

Andere Ideen? Lass es uns wissen!
- job@flowfact.de -

FLOWFACT GmbH
Holweider Straße 2a · D-51065 Köln
T +49 221 995 90-0 · F +49 221 995 90-111
www.flowfact.de · info@flowfact.de

